

BUSINESS IMPROVEMENT SCAN

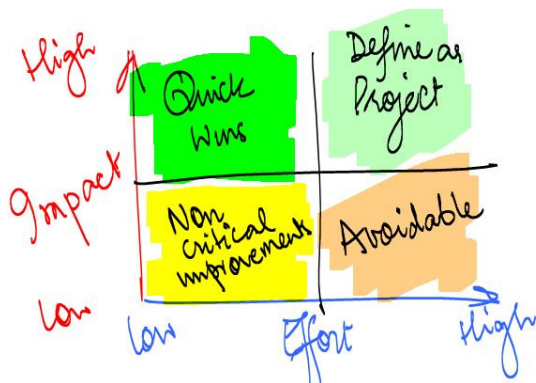
Kansen om snel en efficiënt verbeteringen in uw bedrijf te realiseren

Als ondernemer ziet u ongetwijfeld kansen om de meerwaarde van uw bedrijf te vergroten. De ideale kans bestaat niet of komt niet op het juiste moment. Zoveel kansen, zoveel redenen om een kans niet de aandacht te geven die nodig is om het tot een commercieel succes te maken. ZPACT helpt u om uw kansen te identificeren, door te rekenen én uit te voeren.

Business improvement: wat zit er in de doos?

Kansen op business improvement zijn kansen waarmee een onderneming met relatief weinig inspanning en risico bij haar bestaande klanten meer omzet tegen lagere kosten kan realiseren. Vaak gaat het om kansen die de werkvloer signaleert of die ontstaan door nieuwe technieken en mogelijkheden. Wij kijken bij u 'in the box', maar ook 'out of the box'.

Wij helpen u deze kansen te identificeren, door te rekenen en projectmatig te realiseren. Een frisse externe blik helpt om mogelijke 'opportunity killers' te doorbreken.



Onze werkwijze: scannen en plannen

Eén van onze leden – met zeer ruime werkervaring in vergelijkbare ondernemingen – scant samen met u uw onderneming op kansen en bedreigingen. Het resultaat bespreken wij bij ZPACT met een aantal leden die wij voor uw casus selecteren.

Onze collega's kijken en sparren kritisch mee om tot een maatwerkplan voor de Quick wins te komen. Daarna volgt selectie: samen met u bespreken wij de mogelijkheden om de Quick wins op projectbasis tot uitvoering te brengen.

ZPACT | management & advies

ZPACT helpt ondernemingen bij het realiseren van meerwaarde. Dat doen wij door het geven van toepasbaar advies in combinatie met implementatiekracht. Ons netwerk bestaat uit ervaren executive managers, financieel, commercieel en operationeel deskundigen.

Quick wins

Onderwerpen en kans van aandacht zijn:

- Productie- en bedrijfsproces doorlichting op efficiëntie, kwaliteit en stand van technieken
- Slimme marketing door inzet van social media, samenwerking met leveranciers, free publicity
- Lean groeien door geautomatiseerde intake, expertsystemen en productieorganisatie.

De kosten voor de scan, sparren en het opstellen van het Quick wins maatwerkplan bedragen 2.000 euro.

Realisatie quick wins

Wij ondersteunen u desgewenst bij de realisatie van de quick wins: opstellen en de projectmatige begeleiding van het uitvoeringsplan. Vooraf geven wij u duidelijkheid over planning en kosten van de uitvoering.

Business innovation: een blik de wereld in

Na de scan kijken wij samen met u de wereld in: out of the box naar kansen die verder reiken dan een snelle verbetering. Mogelijk raken die aan de kern van de onderneming: waar wil de onderneming voor staan, wat maakt de onderneming uniek?

Dergelijke kansen vragen om een andere aanpak. Hiervoor hebben wij een strategie projectplan ontwikkeld. In 4 overzichtelijke stappen helpen wij u invulling te geven aan "start the future now". Hiermee zet u de lijn uit voor de toekomst.

Onze contactpersonen voor deze propositie

Paul Schut | 06 – 5341 3339

Ed Behrens | 06 – 5317 6670